



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-itinerant-nord-est-f-h>

TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT NORD-EST F/H

Description

Envie de commercialiser des solutions techniques en BtoB ?

Partez à la conquête de votre secteur et prenez part au développement d'une PME reconnue !

Le challenge :

Rattaché(e) au Dirigeant, votre mission est double : fidéliser et développer un portefeuille clients de professionnels sur le secteur Île-de-France, Nord et Est de la France.

Avec l'appui des équipes en place (commerciale sédentaire, équipe R&D, techniciens...), vos principales missions consistent à :

- Elever un portefeuille clients existant tout en prospectant de nouveaux marchés
- Commercialiser une gamme complète de produits techniques, de solutions personnalisées, et de contrats de maintenance
- Collaborer avec le bureau R&D et les équipes techniques pour proposer des solutions adaptées aux exigences spécifiques des clients
- Participer à l'élaboration de la stratégie commerciale en lien avec la Direction et remonter les informations pertinentes sur le marché

Qualifications

Vos atouts :

- Votre expérience significative réussie dans la vente BtoB de produits techniques, idéalement au sein d'une PME à taille humaine
- Votre capacité à gérer et développer un portefeuille client en autonomie, avec une approche polyvalente (chasseur/éleveur)
- Votre capacité à évoluer sur un grand secteur géographique, idéalement auprès d'une clientèle industrielle => 3 jours par semaine sur le terrain.

Les avantages du poste :

- Intégrer une PME à taille humaine en pleine expansion, avec une forte

Organisme employeur

JBL conseil pour son client

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

10387, TROYES, TROYES, France

Date de publication

12 septembre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au

12.10.2024

notoriété

- Échanger avec des interlocuteurs variés sur le terrain (acheteurs, dirigeants...)
- Évoluer sur des projets innovants en étroite collaboration avec un BE intégré
- Rémunération attractive fixe + variable (% CA) + véhicule + statut cadre
- Période d'intégration et de formation aux produits

Le poste nécessite des déplacements réguliers sur le secteur géographique concerné.

Si ce challenge vous intéresse, postulez dès maintenant !