



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-machines-speciales-valence-f-h>

Technico-Commercial Machines Spéciales Valence F/H

Description

Description

Rattaché au Directeur Commercial, nous recrutons aujourd'hui un Ingénieur Technico-Commercial F/H en CDI pour venir renforcer l'équipe commerciale sur le secteur Quart Sud-Est de la France (Auvergne-Rhône-Alpes, Provence-Alpes-Côte d'Azur, une partie de la Bourgogne-Franche-Comté et de l'Occitanie) auprès d'une clientèle industrielle (PME, ETI, grands groupes) aux projets techniques et variés.

Missions

Vous pilotez l'ensemble du cycle de vente :

- Développement du portefeuille existant, prospection ciblée, participation aux salons, gestion des leads entrants
- Détection des besoins, cadrage technique, démonstrations
- Chiffrage & négociation, avec appui du bureau d'études (si nécessaire)
- Suivi jusqu'à la mise en production, main dans la main avec les équipes internes
- Fidélisation du portefeuille, plans d'actions clients, développement d'affaires

Tout au long du processus de vente, vous assurez un reporting clair, contribuez à la veille marché et êtes moteur dans l'amélioration continue de nos pratiques commerciales.

Ce que l'on recherche

Vous aimez le terrain, la technique, les relations B2B solides ? Vous savez construire une vente complexe dans la durée et embarquer vos interlocuteurs dans des projets concrets ? Alors ce poste est fait pour vous !

Package

- Rémunération : fixe attractif + variable stimulant et déplafonné (versé mensuellement sur objectifs qualitatifs et quantitatifs)
- Voiture de fonction + carte carburant + équipements nomades
- Mutuelle premium, intéressement.

Les plus

- Une PME solide, engagée et à taille humaine
- Une équipe motivée, en pleine évolution, avec un vrai esprit collectif
- Des projets concrets, innovants, dans un univers technique passionnant
- Un management bienveillant qui valorise la prise d'initiative et la progression
- Équipe interne experte et engagée (marketing, BE, production...)

L'avis de notre expert Nicolas GRAPIN

Envie de porter haut les couleurs du Made in France et de rejoindre une entreprise innovante ?

Qualifications

Organisme employeur

EFFEKTIV

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES ET AUTRES CONSEILS DE GESTION

Lieu du poste

26362, VALENCE, VALENCE, France

Date de publication

23 septembre 2025 à 21:17

Valide jusqu'au

23.10.2025

- Une première expérience réussie en vente de solutions industrielles complexes (machines, équipements, process...)
- Une appétence ou un réseau dans l'agroalimentaire, la cosmétique, la chimie ou le pharmaceutique
- Une vraie culture du service client et de la valeur ajoutée technique
- Une autonomie dans la gestion de votre secteur et de vos projets
- Passionné-e par l'industrie française, vous êtes à l'aise pour argumenter sur l'expertise « Made in France », la fiabilité mécanique et les bénéfices RSE de nos solutions.
- À l'aise avec les outils CRM, les KPIs, Excel, et les déplacements terrain (1 à 2 découchages/semaine environ)
- Excellentes qualités de communication, envie d'apprendre et de progresser, et véritable esprit d'équipe pour construire la cohésion avec vos collaborateurs comme avec les clients

REF: EFV/2023