



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-menuiseries-btob-f-h>

## TECHNICO-COMMERCIAL MENUISERIES BtoB F/H

### Description

Notre client, concepteur et fabricant français (200 salariés) de **menuiseries PVC et aluminium** est réputé pour sa qualité de fabrication et services. Il est **certifié CSTB, CE, NF, RG 2000, Qualicoat**. La production de menuiseries est réalisée avec des composants de **marque reconnus pour leur qualité**. Il dispose d'un outil de production de 50 000 m<sup>2</sup> moderne et fortement automatisé, d'un BE, d'un pôle ADV, d'un pôle logistique avec des moyens dédiés, de techniciens SAV mobiles. Notre client recherche un(e) :

### TECHNICO-COMMERCIAL EN MENUISERIES B to B (F/H)

Départements 71 / 21 / 39 / 25 / 70

### Ø MISSION

De manière très autonome, basé(e) en **télé travail**, **vous commercialisez une offre variée de menuiseries PVC et aluminium**. Vous fidélisez et développez la clientèle qui vous est confiée. D'autre part, un travail de prospection important, aboutissant à la création de nouveaux comptes clients, fait aussi partie de la mission.

**Votre action commerciale se fera auprès des professionnels de la pose de menuiseries** (fenêtriers, menuisiers, ent. générales de bâtiment...) sur les départements 71, 21, 39, 25, 70.

Pour développer durablement votre clientèle vous vous appuyez sur une informatique de pointe, un outil de production performant et moderne, une équipe de techniciens conseils basés au siège, des certifications ou agréments conformes aux exigences de qualité des professionnels et une logistique intégrée capable de livrer en direct sur les chantiers.

Vous montez vos offres commerciales et les défendez en clientèle. Vous participez à la définition des comptes clés et des objectifs avec la direction commerciale. Vous suivez la satisfaction de vos clients. Enfin vous effectuez hebdomadairement un

**Organisme employeur**  
RH LOGISTIC

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
39198, DOLE, DOLE, France

**Salaire de base**  
45000 € - **Salaire de base**  
65000 €

**Date de publication**  
13 janvier 2026 à 16:03

**Valide jusqu'au**  
12.02.2026

reporting commercial.

Rémunération attractive de nature à motiver les candidats de valeur (fixe + variable non plafonné), véhicule de fonction et avantages (intéressement, mutuelle et CE...).

### **Qualifications**

Votre expérience fait de vous un professionnel de la vente de menuiseries.

**Connaissance approfondie de la commercialisation de menuiseries PVC et/ou aluminium exigée.**

A la fois ouvert et rigoureux, votre efficacité dans le travail, doublée de vos talents de persuasion seront vos meilleurs atouts pour réussir dans ce poste.

Nous vous assurons une totale confidentialité.