



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-meunerie-f-h>

## TECHNICO COMMERCIAL MEUNERIE F/H

### Description

Après une période d'intégration et de formation complète (produits, qualité, finances...), vous prenez progressivement la responsabilité de votre secteur. Votre rôle est de développer et de fidéliser un portefeuille de clients artisans-boulangers indépendants.

Vos responsabilités principales :

- Développer le marché : Identifier de nouvelles opportunités commerciales (reprises ou ouvertures de boulangeries), prospecter activement et assurer le suivi de vos clients.
- Conseiller et accompagner : Présenter nos gammes de farines et nouveaux produits, apporter un accompagnement personnalisé et soutenir vos clients lors de mutations ou d'acquisitions de fonds de commerce.
- Fidéliser : Devenir le partenaire privilégié de vos clients en entretenant une relation de confiance et en veillant à leur satisfaction.
- Gérer la relation client de A à Z : De la prospection jusqu'au recouvrement, vous êtes l'interlocuteur unique et assurez un suivi rigoureux.

### Qualifications

Votre profil : plus qu'un vendeur, un véritable partenaire

- Vous avez une première expérience réussie dans la vente terrain, idéalement dans l'agroalimentaire ou l'artisanat.
- Vous êtes autonome, dynamique et animé(e) par le développement commercial.
- Vous aimez le contact humain et savez instaurer une relation de confiance et de proximité avec vos clients.
- Vous avez un esprit d'initiative et une forte capacité d'adaptation.

**Organisme employeur**  
DE GRAËT CONSULTING

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
37261, TOURS, TOURS, France

**Date de publication**  
5 janvier 2026 à 12:03

**Valide jusqu'au**  
04.02.2026