



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-montpellier-f-h>

TECHNICO-COMMERCIAL – MONTPELLIER F/H

Description

Votre mission consistera à la présentation et a la commercialisation :

- De solutions de location longue durée et de vente des matériels neufs ou d'occasion avec tous les services associés
- De contrats de maintenance de parcs multimarques pour les clients propriétaires de leurs équipements
- Des services complémentaires de l'entreprise comme la location Court Terme ou des prestations de maintenances

Au quotidien, vous serez donc principalement amené(e) à effectuer :

- Des actions de prospection et de développement de votre portefeuille de clientèle
- La gestion d'un parc de clients existants
- La construction du cahier des charges selon l'étude sur site et les besoins clients
- Le montage des dossiers commerciaux
- Des entretiens de vente et de négociation commerciale
- Le suivi des affaires commerciales

Qualifications

Idéalement de formation supérieure commerciale, vous possédez au moins une première expérience dans la vente et/ou la prestation de services en B2B dans un univers technique en cycles longs. Vous êtes passionné par les ventes et avez un excellent sens de l'organisation et de l'initiative.

Qualités requises :

- Excellentes compétences en communication, tant à l'oral qu'à l'écrit
- Capacité à travailler de manière autonome et à prendre des initiatives
- Excellent sens de l'organisation et de la planification
- Capacité à atteindre des objectifs de vente
- Goût du challenge
- Curiosité
- Autonomie
- Connaissance de l'industrie et des tendances du marché
- Appétence technique

Organisme employeur
HUMANAE PLACEMENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
34172, MONTPELLIER,
MONTPELLIER, France

Salaire de base
40000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication
25 octobre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au
24.11.2024

- Etat d'esprit entrepreneurial