



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-moto-reducteurs-f-h-2>

Technico-Commercial Moto Réducteurs F/H

Description

Technico-Commercial(e) Industrie – Moto-réducteurs (Départements 69 / 01 / 73 / 42)

Secteur AURA – Home Office + Déplacements clients

Pas de découchage

Voiture de fonction – Poste évolutif

Notre entreprise, à taille humaine et reconnue parmi les **leaders du secteur des moto-réducteurs et solutions électromécaniques industrielles**, poursuit son développement et recherche son futur(e) **Technico-Commercial(e) BtoB** pour renforcer son équipe commerciale sur les départements **du Rhône, de l'Ain, de la Savoie et de la Loire**.

Vos missions:

Rattaché(e) directement au **Directeur Commercial**, vous êtes l'interlocuteur privilégié d'un **portefeuille clients industriels** existant représentant plus d'**1 million d'euros de chiffre d'affaires**.

Vos principales missions seront :

- Assurer le **suivi et le développement commercial** de votre secteur (fidélisation + prospection ciblée)
- Comprendre les besoins techniques des clients et proposer les **solutions adaptées en moto-réducteurs et électromécanique**
- Accompagner les projets depuis la **vente jusqu'à la mise en place technique**, en lien étroit avec le **responsable technique** et le bureau d'études
- Réaliser un **reporting régulier** de votre activité auprès du directeur commercial

Les conditions:

- **Poste en home office**, avec déplacements réguliers sur le secteur
- **Véhicule de fonction** et outils de travail performants
- **Pas de découchage à prévoir**
- **Rémunération attractive** (fixe + variable motivant)
- **Poste évolutif** au sein d'une entreprise solide, reconnue pour la qualité de

Organisme employeur

TAM Recrutement

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

France

Salaire de base

48000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication

9 janvier 2026 à 10:03

Valide jusqu'au

08.02.2026

ses produits et la proximité avec ses clients

Qualifications

Votre profil:

- Formation technique (BTS / DUT / Licence pro en électromécanique, maintenance, mécanique industrielle...)
- Expérience réussie sur un poste **technico-commercial BtoB industriel**, idéalement dans les composants mécaniques ou électromécaniques
- Solides compétences en **mécanique industrielle et électromécanique**
- Goût du terrain, du contact client et sens du résultat
- Autonomie, rigueur et esprit d'équipe