



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-paca-f-h>

## Technico-Commercial PACA F/H

### Description

Rattaché au Responsable du développement France, vous prenez en charge le développement commercial de la région PACA, avec un double objectif : consolider l'existant et ouvrir de nouveaux comptes.

Vos principales responsabilités seront :

- Suivi de portefeuille :

Fidéliser les clients existants, augmenter leur panier moyen, proposer de nouvelles gammes, travailler en profondeur la largeur d'offre.

- Développement commercial :

Prospecter de nouveaux comptes sur un secteur à très fort potentiel, à l'aide d'un fichier déjà qualifié. Identifier de nouveaux besoins, analyser les pratiques actuelles, convaincre par la démonstration.

- Approche technique et démonstration :

Réaliser des démonstrations produits (abrasifs appliqués, machines électroportatives, solutions de robotisation) et orienter le choix technique du client en fonction de ses matériaux, ses process, ses objectifs d'état de surface.

- Adaptation à tout type de clientèle :

Adapter votre discours et vos méthodes à une clientèle extrêmement variée : artisan individuel (coutelier, verrier, sculpteur...), PME (tôlerie, chaudronnerie, menuiserie industrielle), ou grand groupe (aéronautique, recherche, défense...).

- Suivi administratif et reporting :

Utiliser nos outils internes (CRM, ERP) pour structurer votre action, faire remonter les informations pertinentes et participer à l'évolution de nos offres.

### Qualifications

- Formation technique souhaitée (mécanique, matériaux, maintenance, usinage, menuiserie, etc.)
- Expérience dans la vente de produits techniques, idéalement dans l'univers des abrasifs, de la transformation de matière, ou des machines industrielles
- Le monde de l'usinage, de la soudure et de la fabrication vous passionnent, le parachèvement et la finition sont votre crédo.
- Bonne compréhension des enjeux liés à l'état de surface, au ponçage, à la finition, au polissage...
- Capacité à réaliser des démonstrations : vous êtes à l'aise avec une meuleuse,

**Organisme employeur**  
ONOS TALENTS

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES AGENCES DE  
PLACEMENT DE MAIN-  
D'OEUVRE

**Lieu du poste**  
13201, MARSEILLE 01,  
MARSEILLE, France

**Salaire de base**  
40000 € - **Salaire de base**  
45000 €

**Date de publication**  
13 octobre 2025 à 21:07

**Valide jusqu'au**  
12.11.2025

une ponceuse, un outil électroportatif.

- Goût du terrain et du contact humain : vous savez écouter, reformuler, argumenter, et vous adapter à des interlocuteurs très différents.
- Esprit structuré, sens du résultat, autonomie et fiabilité.
- De formation technique avec un tempérament commercial, empathique et sérieux,