



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-plasturgie-f-h-3>

Technico-commercial Plasturgie F/H

Description

→ Fixe entre 48k€ et 72k€ selon profil et experience + variable sur objectifs + intéressement/participation + mutuelle prise en charge à 100 %, CSE, véhicule de service, outils nomades.

Spherex AMC est une entreprise familiale altiligérienne spécialisée dans la conception, la production et la commercialisation de **compounds, masterbatches et solutions techniques sur mesure** destinées à l'industrie de la plasturgie.

Forte de plus de vingt ans d'expertise et d'un savoir-faire reconnu, la société accompagne des clients exigeants issus de la transformation des plastiques (injection, extrusion, rotomoulage, etc.) dans des secteurs variés. Grâce à sa maîtrise technique et à sa capacité d'innovation, **Spherex AMC** propose des formulations **performantes, durables et respectueuses de l'environnement**, répondant aux enjeux d'aujourd'hui et de demain.

Engagée dans une démarche d'innovation continue et de proximité client, l'entreprise s'appuie sur une équipe **dynamique, réactive et passionnée**, au service de la performance et de la satisfaction de ses partenaires.

Dans le cadre de son développement, **Spherex AMC** recrute un(e) **Ingénieur(e) Commercial(e) Itinérant(e)** maîtrisant le secteur de la plasturgie et désireux(se) de rejoindre une structure agile et en pleine croissance.

Rattaché(e) à la direction, vous serez responsable de **développer et fidéliser un portefeuille clients B2B**, tout en assurant la promotion de nos gammes de produits : **compounds, masterbatches et solutions sur mesure**.

Ce poste requiert un **excellent sens de la négociation, un fort relationnel client et une véritable appétence pour les produits techniques**.

Vos principales missions

- Développer et gérer un **portefeuille clients B2B** dans le domaine de la plasturgie.
- Assurer le **suivi et la fidélisation** du portefeuille existant.
- Identifier de **nouvelles opportunités commerciales** et mettre en œuvre des stratégies de développement adaptées, en France et à l'international.

Organisme employeur

Exaltan RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

43137, MONISTROL SUR LOIRE, MONISTROL SUR LOIRE, France

Salaire de base

52000 € - **Salaire de base**
78000 €

Date de publication

21 décembre 2025 à 16:03

Valide jusqu'au

20.01.2026

- Comprendre les besoins techniques des clients et **proposer des solutions sur mesure** en collaboration avec les équipes **production et R&D**.
- **Négocier** les appels d'offres, prix et conditions commerciales dans le respect de la politique de l'entreprise.
- Garantir un **service client de qualité**, assurant satisfaction et pérennité des relations

Qualifications

FORMATION

- Bac +5 en commerce, chimie, plasturgie, formulation ou équivalent (école d'ingénieur, école de commerce, ou parcours technique avec expérience commerciale).

COMPÉTENCES REQUISES

- Excellentes aptitudes en négociation et en développement commercial.
- Bon niveau d'anglais à l'écrit et à l'oral (C1 minimum).
- Maîtrise des outils informatiques (Microsoft Office, CRM, ERP).
- Sens aigu du service client, de la précision technique et de la relation durable.
- Expérience réussie en vente B2B, idéalement dans la plasturgie, les matières premières polymères, additifs ou colorants.
- Bonne compréhension des procédés de transformation plastique (injection, extrusion, soufflage...).

CAPACITÉS ET APTITUDES

- Rigueur, autonomie et esprit d'équipe.
- Curiosité technique et envie d'apprendre.
- Capacité à comprendre rapidement un environnement industriel et à dialoguer avec des interlocuteurs variés (production, R&D, direction).