



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-prescripteur-grand-ouest-f-h>

TECHNICO-COMMERCIAL GRAND-OUEST F/H

PRESкриПTEUR

Description

Filiale du groupe CRH, entreprise mondiale leader des matériaux de construction, LEVIAT est spécialisé dans les technologies de connexion, de fixation, de levage et d'ancre. Avec près de 3 000 collaborateurs sur 60 sites à travers le monde, ses marques de confiance telles que Ancon, Aschwanden, Halfen, Plaka et Meadow Burke sont synonymes de haute performance, de qualité et de fiabilité. Ces produits techniques et ces solutions de construction innovantes sont utilisés dans divers secteurs, du résidentiel aux infrastructures.

En tant que Technico-Commercial Prescripteur, vous êtes un acteur clé du développement commercial sur votre secteur regroupant les départements suivants : 64, 40, 33, 17, 16, 24, 87, 23, 19, 46 et 15 Sous la responsabilité du Directeur Commercial Régional, vous gérez un portefeuille de clients existants acteurs du bâtiment et du génie civil. Votre rôle est d'établir des partenariats et de prescrire les gammes de produits techniques et configurables en apportant un conseil expert. Vos missions principales : – Planification et prospection : . Définir et mettre en œuvre un plan d'action commercial semestriel en accord avec la stratégie de LEVIAT. . Effectuer des visites régulières chez les clients sur les chantiers et auprès des services achats, méthodes, études de prix, bureau d'études, architectes Identifier et démarcher de nouveaux clients. – Vente et suivi client : . Préparer des offres techniques et assurer le suivi des devis en collaboration avec un commercial sédentaire. . Vendre les produits techniques et configurables (marques PLAKA / HALFEN/ ANCON) et assister techniquement les clients pendant la mise en œuvre. . Veiller au respect des prix de vente régionaux et des marges. – Gestion administrative : . Établir un rapport commercial mensuel pour la direction. . Contrôler les délais de paiement des factures et gérer les litiges en collaboration avec l'équipe comptable. . Évaluer la solvabilité des clients avec votre responsable et la comptabilité.

Qualifications

Nous recherchons un(e) professionnel(le) doté(e) d'un Bac+2 minimum en commerce ou en génie civil, avec au moins 5 ans d'expérience dans une fonction similaire acquise dans la vente et/ou la prescription de matériaux de construction. Vous disposez d'un savoir-faire technique solide, incluant la capacité à lire des plans pour proposer des solutions adaptées aux besoins des clients. Une bonne connaissance du marché et du secteur de la construction régionale est essentielle. Votre excellent sens relationnel et votre capacité d'écoute vous permettent d'instaurer la confiance et de comprendre les besoins du marché. Vous êtes une personne autonome, rigoureuse, organisée et dynamique. Poste en Home Office, conditions attractives.

Organisme employeur

Expectra Search

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

33063, BORDEAUX, BORDEAUX, France

Date de publication

23 septembre 2025 à 17:08

Valide jusqu'au

23.10.2025