



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-productions-vegetales-f-h>

TECHNICO-COMMERCIAL PRODUCTIONS VEGETALES F/H

Description

VSN est un négoce agricole intervenant sur les Deux Sèvres et régions limitrophes, présent sur les grandes cultures et l'élevage en agriculture conventionnelle et biologique .

Nous recherchons un/e Technico-Commercial PRODUCTIONS VEGETALES (H/F)
- CDI

Ainsi, vous aurez pour mission de :

- Assurer le suivi technique et agronomique des exploitations agricoles
- Informer et former techniquement, économiquement et réglementairement les agriculteurs
- Accompagner les agriculteurs dans leurs choix et décisions
- Par sa présence terrain accrue et son sens relationnel développé, instaurer et maintenir un réel partenariat avec ses clients
- Prospecter de nouveaux clients et développer nos parts de marché
- Porter les offres commerciales de produits et services, contractualiser les ventes et assurer le suivi jusqu'au règlement
- Réaliser le diagnostic technico-économique de l'activité et proposer des pistes d'amélioration aux producteurs
- Accompagner l'exploitation dans toutes les étapes de sa « vie » et/ou faire intervenir différents intervenants selon les projets (installation, succession, conversion, agrandissement)
- Accompagner le producteur dans la commercialisation de sa collecte
- Gérer de manière autonome son planning, ses déplacements et actions
- Être un actif relais de communication interne et externe

Le portefeuille confié se situe sur la zone « sud Niort et Charentes maritimes ». Déplacements journaliers à prévoir.

salaire suivant expérience sur 13 mois, véhicule de service + tél/PC portables, intéressement/participation du groupe, avantages CIE

Qualifications

De Bac+2 à Bac + 5 en conduite d'exploitations agricoles ou productions végétales, vous disposez d'une expérience et/ou des connaissances affirmées dans les productions végétales. Vous appréciez suivre les clients agriculteurs et possédez de réelles capacités commerciales.

Homme ou Femme de terrain et de challenge, votre sens du relationnel vous permettra de construire des partenariats commerciaux durables et de contribuer à la croissance du négoce agricole.

Organisme employeur
VENDEE SEVRES NEGOCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
CÉRÉALES, DE TABAC NON
MANUFACTURÉ, DE SEMENCES
ET D'ALIMENTS POUR LE BÉTAIL

Lieu du poste
17300, LA ROCHELLE, LA
ROCHELLE, France

Date de publication
6 janvier 2025 à 16:07

Valide jusqu'au
05.02.2025