



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-regional-f-h>

Technico-Commercial Régional F/H

Description

Dans le cadre de son développement, SPRINTUS GmbH recrute son futur **Technico-Commercial Régional F/H**.

Rattaché(e) à Vincent DURIEZ, Directeur Commercial France, vous ferez partie d'une équipe composée d'un commercial et d'une assistante commerciale.

Votre objectif sera de **développer le Chiffre d'Affaires de votre portefeuille de clients, de fidéliser votre clientèle et d'approcher de nouveaux clients (distributeurs / revendeurs)**.

Votre secteur géographique sera organisé en fonction de votre point d'attache.

Vos missions :

Prospection, vente et développement de son portefeuille clients

- **Identifier** les besoins et organiser des rendez-vous avec ses clients
- **Suivre, animer** et faire grandir son portefeuille clients
- **Fidéliser** votre clientèle
- **Prospecter** : démarcher, rencontrer
- Utiliser son **expertise** technique pour répondre aux questions des clients
- **Réaliser des devis** et propositions commerciales
- **Participer** à des salons
- **Former** les vendeurs de vos clients, organiser des démonstrations

Vos déplacements seront organisés à la semaine : 3 jours par semaine en déplacement du lundi midi au jeudi soir.

Une réunion hebdomadaire en visio sera organisée pour vous permettre d'échanger avec votre équipe. Un RDV trimestriel sera organisé en présentiel à Paris et en Allemagne, au siège de la société mère.

Dès votre arrivée, vous serez formé(e) durant 2 semaines : 1 semaine à Lille puis 1 semaine en Allemagne.

- **Le Package :**
- CDI – Statut Cadre- Forfait Jour
- Home Office
- Rémunération : 33K€ à 54K€ (selon profil)
- Variable : jusque 8000€ selon objectif
- Véhicule de fonction – CB professionnelle – Télépéage
- Ordinateur et Téléphone portables

Organisme employeur

Sprintus GmbH

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE	DE	GROS
(COMMERCE		
INTERENTREPRISES)		NON
SPÉCIALISÉ		

Lieu du poste

France

Salaire de base

33000 € - **Salaire de base**
54000 €

Date de publication

23 septembre 2024 à 17:03

Valide jusqu'au

23.10.2024

Qualifications

Vous justifiez d'expérience en **commerce B2B avec de la prospection commerciale**, alternance comprise.

Idéalement, vous êtes **issu(e) de l'univers de l'hygiène, l'électro-portatif auprès de distributeurs**.

La maîtrise de l'Anglais est un atout.

Vous êtes reconnu(e) pour votre **aisance relationnelle**, votre **empathie**, votre **adaptabilité** et votre **rigueur**.