



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-sedentaire-chimie-materiaux-f-h>

Technico-Commercial sédentaire Chimie / Matériaux F/H

Description

Vos objectifs en tant que Technico-commercial sédentaire :

Sous la responsabilité du Responsable Support Client, vous accompagnerez nos clients dans le traitement de leurs besoins d'expertise en chimie analytique et chimie des matériaux et contribuerez qualitativement et quantitativement au développement commercial de l'entreprise.

Vos missions

Au quotidien, vous serez amené(e) à :

- Prendre en charge les demandes entrantes de nos clients :
 - Qualifier la demande et le demandeur, les éléments de contexte, les besoins précis du client...
 - Elaborer la proposition technique et commerciale en proposant la démarche analytique adaptée au regard du parc machines de la société ;
 - Editer et transmettre les devis sur la base de cette proposition ;
- Relancer les devis stratégiques que vous aurez transmis ;
- Réaliser des rendez-vous commerciaux ;
- A la demande de votre responsable, réaliser toute mission de développement commercial de l'entreprise (communications, prospection, enquêtes de satisfaction, relance de rapports...).

Votre future équipe

Au sein du Département Commercial de l'entreprise, vous rejoindrez une équipe dynamique d'une quinzaine de personnes composée de Business Developers, de Technico-commerciaux et d'Assistants commerciaux, dont la majeure partie est de formation technique (Chimie, Matériaux).

Vous serez rattaché(e) à la Responsable Support Client et travaillerez également en concertation avec les experts techniques du laboratoire.

Organisme employeur
FILAB

Type de poste
Temps plein

Secteur
ANALYSES, ESSAIS ET
INSPECTIONS TECHNIQUES

Lieu du poste
21540, ST APOLLINAIRE, ST APOLLINAIRE, France

Salaire de base
32000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication
13 octobre 2025 à 11:05

Valide jusqu'au
06.11.2025

Qualifications

Ce poste est-il fait pour vous ?

- Vous disposez de bonne connaissance des techniques de caractérisation des matériaux (DRX, MEB, ATG, DSC, IRTF, BET, AFM...) et/ou de chimie analytique (GC, HPLC, ICP, CI...) ?
- Vous avez le sens de l'écoute client et de la relation client ?
- Vous avez une appétence certaine pour la vente et aimez les challenges ?
- Vous êtes à l'aise à l'oral et disposez d'une excellente capacité rédactionnelle ?
- Vous êtes dynamique, communicant(e) et autonome ?

Si vous avez répondu oui à toutes ces questions, ce poste est fait pour vous !