



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-sedentaire-cvc-f-h>

Technico-commercial sédentaire CVC F/H

Description

Missions :

- Gestion du portefeuille clients : le Technico-commercial sédentaire développe, suit et fidélise un portefeuille de clients professionnels (entreprises du BTP, bureaux d'études, installateurs...) dans le domaine de la climatisation, du chauffage et de la ventilation.
- Conseil technique : Il assure la promotion de l'image de marque de la société en fournissant des conseils techniques et des solutions adaptées aux clients.
- Négociation commerciale : Il mène des négociations commerciales et gère les offres et les commandes.
- Support sédentaire : Il répond aux demandes des clients, traite les réclamations et relance les propositions techniques et commerciales.

Qualifications

Ce qu'il vous faut pour réussir :

- Expérience sur un poste similaire dans la vente de produits techniques liés à la climatisation, au chauffage et à la ventilation ou secteur connexe.
- Maîtrise de la négociation commerciale et de la gestion administrative des offres et des commandes.
- Connaissances approfondies dans le domaine de la climatisation, du chauffage et de la ventilation.
- Sens du service client et excellentes compétences relationnelles.

Organisme employeur

Hays France

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

06012, BEAUSOLEIL, BEAUSOLEIL, France

Date de publication

30 août 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

29.09.2024