



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-sedentaire-f-h-65>

## Technico commercial sédentaire F/H

### Description

Venez exprimer votre potentiel ! Découvrez un projet qui vous ressemble !

Envie de rejoindre une PME à taille humaine en mouvement où le management de proximité favorise la coopération, l'autonomie et la recherche de performance ?

L'aventure vous tente ? Rencontrons- nous pour en discuter !

Rattaché au Responsable des ventes, votre mission principale est d'établir des offres de prix et d'apporter un soutien technique à la force de vente afin de développer le chiffre d'affaires et la marge de matériels et de solutions.

Pour cela, vous êtes en charge :

- Accompagner le client dans la définition de son besoin
- Analyser la demande ou le cahier des charges client et en évaluer la faisabilité
- Réaliser les études techniques personnalisées
- Réaliser des offres en accord avec la politique d'entreprise
- Communiquer les informations au BE afin qu'il réalise les schémas de câblage et fournisse le schéma simplifié en 3D
- Contrôler la rentabilité des devis effectués
- Identifier, proposer et mettre en œuvre des améliorations produits et services

Ce que nous vous proposons :

- salaire fixe (à partir de 32 KE) + prime annuelle sur objectifs
- Un management participatif et collaboratif
- Une flexibilité du temps de travail et la possibilité de télétravailler 1j/semaine
- Une ambiance conviviale
- Des tickets restaurant à partir de 6 mois d'ancienneté (valeur faciale 8 euros)

### Organisme employeur

Depagne

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

FABRICATION DE MATÉRIEL DE  
DISTRIBUTION ET DE  
COMMANDE ÉLECTRIQUE

### Lieu du poste

38229, MEYLAN, MEYLAN, France

### Date de publication

17 octobre 2025 à 09:04

### Valide jusqu'au

16.11.2025

pris en charge à 50% par l'employeur)

- Une prime semestrielle
- Intéressement et participation

## **Qualifications**

De formation Bac + 2/3 minimum dans les domaines électrique / électrotechnique, vous avez 5 ans d'expérience minimum en tant que commercial / technicien BE électrique dans le secteur des réseaux électriques.

Vous maîtrisez les outils et logiciels bureautiques.

Vos atouts : polyvalent, vous êtes rigoureux dans l'organisation de vos dossiers.

Vous avez à cœur de satisfaire la clientèle. .