



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-sedentaire-f-h-8>

Technico-commercial sédentaire F/H

Description

Filigrane Recrutement recherche pour son client, acteur majeur dans le domaine de la Vapeur et des solutions pour les Energies Thermiques, un technico-commercial sédentaire (H/F) basé à Lille.

Dans le cadre de la stratégie du Groupe et des objectifs fixés par la Direction Générale, le/la Vendeur-euse interne a pour missions d'assurer un support technique et commercial sur les « solutions produits » de la gamme et services associés, en conformité avec les valeurs et la stratégie d'entreprise.

Missions:

- Suivre les étapes du processus de ventes ; haut niveau de qualification technique et commerciale, construction d'offres à forte valeur ajoutée, dans le respect de la stratégie en place et des objectifs annuels,
- Être en relation avec les Ingénieurs de Vente Externe et les clients dans la recherche de solutions techniques et commerciales adaptées,
- Construire et suivre les offres : Établir et relancer les devis en partenariat avec les équipes de ventes et les Responsables de marchés,
- S'impliquer de manière proactive dans la gestion d'un portefeuille de clients en accord avec la stratégie, en établissant et en entretenant des relations commerciales durables,
- Se positionner comme référent technique au sein de l'équipe pour supporter l'action des chefs produits et entretenir l'esprit entrepreneurial,
- Supporter et accompagner commercialement et techniquement les nouveaux ingénieurs des ventes externes ainsi que les nouveaux vendeurs internes,
- Assurer un reporting régulier de son activité à son référent ou à son supérieur hiérarchique.

Qualifications

Profil:

- BAC + 2 en Génie Thermique / Technique de commercialisation,
- 3 ans minimum d'expérience en commercialisation,

Organisme employeur
FILIGRANE RECRUTEMENT

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
59350, LILLE, LILLE, France

Salaire de base
35000 € - **Salaire de base**
40000 €

Date de publication
26 septembre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au
26.10.2024

- Connaissances en mécanique des fluides, instrumentation, électronique et la gestion de l'énergie thermique,
- Maîtrise des outils de chiffrage et de suivi,
- Connaissances générales des CGV de l'entreprise et compréhension des CGA clients,
- Connaissance des outils informatiques (ERP, CRM),
- Bonne connaissance des outils bureautique (Word, Excel), de l'ERP,
- Pratique de l'anglais,
- Avoir le sens du client,
- Sens de l'organisation et des priorités,
- Savoir travailler seul et en équipe,
- Sens de la communication.