



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-specialisation-controle-dacces-et-intrusion-f-h-6>

## Technico-Commercial d'Accès et Intrusion F/H

Spécialisation

Contrôle

**Organisme employeur**

Mercato de l'emploi

### Description

Vos missions :

Rattaché(e) au Responsable d'Agence, vous prenez en charge la gestion complète des affaires commerciales et techniques :

- **Développement commercial** : analyse des besoins, prospection ciblée, élaboration des offres techniques et financières.
- **Pilotage de projets** : coordination des équipes internes et sous-traitants, suivi des plannings, respect des délais et budgets.
- **Dimension technique** : paramétrage, mise en service et réception des installations.
- **Relation client** : accompagnement, fidélisation et conseil technique.
- **Suivi administratif** : reporting, suivi de marge, gestion documentaire.
- **Veille marché** : identification des opportunités et innovations en sûreté électronique.

Vous êtes à la fois **acteur commercial** et **référent technique** sur des solutions intégrant principalement le **contrôle d'accès et l'intrusion**, et ponctuellement la vidéosurveillance.

Conditions proposées

- **Contrat** : CDI Convention collective de la métallurgie
- **Statut** : Cadre Forfait jours possible selon profil
- **Rémunération** : de **33 600 à 42 000 brut/an** selon expérience + **variable** (basé sur la marge et le chiffre d'affaires générés)
- **Avantages** :
  - Véhicule de service, téléphone, PC portable, outillage complet
  - Prime trimestrielle sur critères qualitatifs
  - Mutuelle d'entreprise
  - RTT (forfait jours possible)
  - Formation continue et intégration personnalisée
  -

Pourquoi rejoindre cette entreprise ?

- Une **PME innovante** à taille humaine, solide et reconnue depuis plus de 40 ans.
- Des projets variés avec une forte technicité et de la valeur ajoutée.
- Une culture d'entreprise tournée vers **l'innovation, la satisfaction client et le Made in France**.

### Qualifications

## Profil recherché

- Formation technique en électrotechnique, électronique, automatisme ou réseaux (Bac+2/3).
- Expérience réussie (3 ans minimum) en tant que **Chargé d'Affaires, Technico-Commercial ou Chef de projet** dans le domaine de la sûreté électronique.
- **Excellent maîtrise des systèmes de contrôle d'accès et intrusion.**
- Compétences en lecture de plans, câblage, paramétrage et mise en service.
- Aisance relationnelle, goût du contact client et sens du service.
- Autonomie, rigueur, capacité à gérer plusieurs projets simultanément.