



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-sud-ouest-france-f-h>

TECHNICO-COMMERCIAL SUD OUEST FRANCE F/H

Description

Sous la direction du Directeur Commercial , vos principales missions seront les suivantes :

- Traiter les demandes entrantes (site internet, appels téléphoniques, salons, etc ..),
- Assurer le suivi du portefeuille client correspondant,
- Assurer les actions de prospection nécessaires au développement du portefeuille clients,
- Participer aux salons spécialisés avec l'équipe commerciale,
- Créer les demandes de chiffrage sous GX + création compte client / prospect si nécessaire,
- Transmettre les infos nécessaires à la réalisation du devis,
- Transmettre l'offre au client après validation,
- Assurer le suivi des offres en cours et les relances client,
- Assurer la négociation commerciale (avec ou sans appui de la direction commerciale).

Qualifications

Pour réussir dans la fonction, vous justifiez idéalement d'une expérience de plus de 5 ans sur un poste similaire dans le domaine du conditionnement, de l'emballage, de machines spéciales, dans un environnement technique .

Vous avez une bonne culture technique, vous êtes doté(e) de bonnes capacités d'analyse, de synthèse et vous savez travailler de manière autonome et avec rigueur.

Organisme employeur

TECNIMODERN AUTOMATION

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION D'ÉQUIPEMENTS
D'EMBALLAGE, DE
CONDITIONNEMENT ET DE
PESAGE

Lieu du poste

42230, ST GERMAIN LAVAL, ST
GERMAIN LAVAL, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

28 août 2024 à 17:01

Valide jusqu'au

27.09.2024