



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-vannes-f-h>

TECHNICO COMMERCIAL VANNES F/H

Description

Directement rattaché au Responsable du secteur, votre mission principale est de développer et fidéliser une clientèle de particuliers, grâce à une gamme de produits étendue.

Responsable de votre propre secteur, vos missions sont les suivantes :

- o Développer le chiffre d'affaires du secteur géographique imparti en prospectant et en fidélisant une clientèle de particuliers.
- o Réaliser un objectif de chiffre d'affaires établi avec la Direction (en veillant au respect des marges) et mettre en place votre plan d'actions commerciales en ligne avec la stratégie de l'entreprise.
- o Promouvoir les nouvelles gammes de produits de la société et avoir un rôle de conseil technique auprès des clients.
- o Assurer une présence sur le show-room en alternance avec le reste de l'équipe si nécessaire ainsi que sur les salons.

Qualifications

Au-delà de votre formation commerciale, vous êtes combatif et tenace, soucieux du développement de votre entreprise et de votre propre chiffre d'affaires. Le sens du service client est primordial pour vous.

Vos qualités d'écoute et de négociation se complètent par une organisation personnelle de travail rigoureuse.

L'entreprise vous offrira un parcours d'intégration et de formation ainsi que tous les outils et moyens nécessaires au développement de votre activité.

Organisme employeur
DE GRAËT CONSULTING

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
56260, VANNES, VANNES, France

Salaire de base
55000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication
4 janvier 2025 à 14:04

Valide jusqu'au
03.02.2025