



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-vente-engins-tp-f-h>

Technico commercial vente engins TP F/H

Description

Être acteur du développement d'une entreprise dynamique en pleine croissance, vivre une expérience enrichissante, attrait pour le machinisme... Venez rejoindre nos équipes : chaque personnalité est différente et chacun apporte son savoir-faire à l'entreprise. SOMTP Bretagne en quelques mots : siège social situé à Couëron dans l'agglomération nantaise (44). Nous sommes 50 collaborateurs et distributeur exclusif de la gamme de travaux publics LIEBHERR. Nous assurons la vente de cette marque premium sur l'ensemble de la région Bretagne. Dans ce cadre, nous réalisons la mise en service, l'entretien, et la réparation des matériels neufs et d'occasion Pour être toujours plus proches de nos clients et mieux les servir, nous allons créer notre nouvelle agence à Guiclan, Pour ce nouveau développement commercial, nous sommes à la recherche de notre futur (e) TECHNICO COMMERCIAL ENGIN TP (H/F) EN CDI Rattaché.e à l'agence de Guiclan (29) - poste itinérant sur le Nord du 29 et Ouest du 22 Sous la responsabilité de Loïc, directeur commercial, et avec l'ensemble de l'équipe commerciale et technique, vous serez chargé.e de développer et de fidéliser un portefeuille clients (distribution matériel Liebherr). Vous êtes l'interlocuteur privilégié.e de vos clients. Vos principales missions sont : o Développer le chiffre d'affaires sur votre secteur, réaliser les objectifs de l'entreprise, prospection et fidéliser les clients o Promouvoir les produits vendus, proposer des démonstrations et essais o Déterminer avec précision les besoins du client et le conseiller techniquement o Négocier les contrats, conclure la vente de la prestation o Assurer le suivi commercial et administratif de votre secteur o Renseigner le CRM Ces missions étant réalisées en parfaite cohérence avec notre politique en matière de sécurité, environnement et qualité (label SE+) : <https://www.dlr.fr/label-se/>.

Qualifications

Ce poste est fait pour vous si : d e formation commerciale ou technique, vous disposez obligatoirement d'une 1 ère expérience en vente auprès de professionnels du BTP ou du secteur du matériel agricole du territoire à couvrir. Vous maîtrisez également l'outil informatique et l'utilisation d'un CRM. Des déplacements véhiculés sont à prévoir. Vous avez le sens du service client, un relationnel aiguisé. Vous êtes autonome, réactif, persévérant, patient, curieux. Le challenge, la négociation, la découverte clients vous animent. Rigueur, écoute, capacité d'adaptation, organisation et dynamisme vous aideront à réussir cette mission.

Organisme employeur

SOMTP BRETAGNE

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
MACHINES POUR
L'EXTRACTION, LA
CONSTRUCTION ET LE GÉNIE
CIVIL

Lieu du poste

29068, GUICLAN, GUICLAN,
France

Date de publication

28 août 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

27.09.2024