



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-vente-materiel-agricole-en-btob-f-h>

## Technico-Commercial – Vente matériel agricole en BtoB F/H

### Description

e-Consulting RH, cabinet de recrutement Digital depuis 2005 (Lille – Paris – Lyon – Marseille), spécialisé dans le Sourcing et le recrutement de profils pénuriques recherche pour son client :

### Un Technico-Commercial – Vente matériel agricole en BtoB H/F

e-Consulting RH vous propose de rejoindre une très belle PME fondée il y a plus de 20ans et spécialisée dans les **remorques et bennes agricoles**.

Cette entreprise à taille humaine située dans le département du Pas de Calais compte parmi les acteurs de référence sur son marché.

Dans le cadre de son développement et d'une création de poste, la société est à la recherche d'un(e) commercial(e) afin d'adresser une typologie de clients issue du monde agricole.

### Votre Challenge :

Au sein d'une équipe commerciale de 3 personnes et dans une démarche de développement commercial (création de secteur), votre mission consiste à détecter de nouvelles opportunités de business sur un secteur géographique comprenant la Picardie et la Champagne-Ardenne (voir ailleurs en fonction de vos opportunités) tout en fidélisant votre portefeuille de clients composé essentiellement d'acteurs du monde agricole mais aussi du BTP (exploitants agricoles, artisans, gérants...).

Au quotidien, vous assurez ainsi les missions suivantes :

- Développer les ventes de remorques et bennes agricoles (neuf et occasion) via l'acquisition de nouveaux clients issus du monde agricole
- Monter des partenariats avec des acteurs locaux et travailler dans une logique de recommandation et de prescription
- Rendre compte régulièrement à la direction commerciale de l'évolution des KPI du secteur avec un reporting de qualité

Vous travaillez en autonomie mais bénéficiez des ressources et moyens mis à disposition par une société qui bénéficie de plus de 20 ans d'expérience et référence sur son marché de par sa proximité client et son professionnalisme.

**Organisme employeur**  
e-Consulting RH

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
FABRICATION DE MACHINES AGRICOLES ET FORESTIÈRES

**Lieu du poste**  
80620, PERONNE, PERONNE, France

**Salaire de base**  
30000 € - **Salaire de base**  
45000 €

**Date de publication**  
10 septembre 2024 à 11:04

**Valide jusqu'au**  
10.10.2024

## **Qualifications**

Diplômé(e) d'une formation commerciale, vous justifiez impérativement d'une **expérience significative dans le développement commercial** acquise auprès d'une clientèle de professionnels. Idéalement, **vous avez une forte affinité (voire des connaissances précises) dans le monde agricole.**

Vous avez une véritable culture technique et vous avez idéalement déjà commercialisé les types de produits commercialisés par notre client.

Au-delà de la formation, c'est surtout **votre goût du challenge, votre tempérament commercial et commerçant et votre détermination** qui feront la différence.

Alors envie de rejoindre une PME en plein développement reconnu pour son expertise, envoyez-nous votre candidature !

**Dans le cadre de ses engagements en faveur de la diversité, e-Consulting RH s'engage à étudier l'ensemble des candidatures sur un pied d'égalité en se basant sur un seul critère : la compétence !**

**Être Agent de Talent®, un engagement ! Découvrez notre Charte des Valeurs & de Déontologie professionnelle**