



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-vins-bieres-et-spirit-lr-vallee-du-rhone-bourgogne-f-h>

Technico-Commercial (Vins, Bières, et Spirit) LR, Vallée du Rhône, Bourgogne F/H

Description

Dans le cadre du développement de l'équipe commerciale, nous recrutons un **Technico-Commercial (F/H)**.

Vous avez le **commerce dans l'âme** avec une **appétence pour le secteur des boissons** (Vins, bières, spiritueux et no low) ? Vous souhaitez combiner vos compétences commerciales avec une approche technique pour proposer des solutions innovantes en techniques œnologiques, bois œnologique, bières et spiritueux ?

En tant que Technico-Commercial H/F, vous serez au cœur du développement de nos produits sur le marché national et européen, avec pour principales missions de :

- Prospecter et fidéliser des clients sur le marché **des vins, bières, et spiritueux**, en France (Languedoc, Vallée du Rhône, Bourgogne) ainsi qu'à l'export, en fonction de votre expérience.
- Apporter des **conseils techniques** à nos clients en lien avec leurs **besoins spécifiques**.
- **Proposer des solutions techniques adaptées**, en collaboration avec nos équipes R&D, pour répondre aux attentes de nos clients.
- **Former et accompagner les clients** dans l'utilisation optimale de nos produits.
- **Suivre l'évolution des marchés**, détecter les tendances et innovations techniques pour enrichir nos offres.

Vous êtes un commercial dans l'âme, un vrai « chasseur » ? Nous avons besoin de votre énergie et de votre ambition pour relever un défi de taille : développer notre chiffre d'affaires en identifiant et en conquérant de nouveaux clients. Si vous aimez les challenges, que la prospection vous motive, et que vous savez transformer les opportunités en succès commerciaux, ce poste est fait pour vous.

Rejoignez-nous et laissez votre empreinte dans une entreprise où performance rime avec passion.

Qualifications

Le poste pourra être adapté en « full remote » pour des personnes situées en Bourgogne ou Vallée du Rhône, avec à minima une présence 1 fois par mois au siège.

- Formation supérieure dans le commerce ou la gestion (Bac+2 à Bac+5)
- Goût prononcé pour **le terrain, la prospection et la gestion** de projets complexes.
- **Excellente connaissance du réseau et des acteurs des boissons**

Organisme employeur
VIVELYS

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
34337, VILLENEUVE LES
MAGUELONE, VILLENEUVE LES
MAGUELONE, France

Salaire de base
50000 € - **Salaire de base**
60000 €

Date de publication
1 octobre 2025 à 09:04

Valide jusqu'au
26.10.2025

alcoolisées (Vin, Bières, Spiritueux)

- Certification ou diplôme dans une discipline liée aux boissons alcoolisées (Vin, Bières, Spiritueux) serait un plus.
- **Expérience de minimum 5 ans sur un poste équivalent**, dans les secteurs du vin, de la bière, ou des spiritueux.
- Excellent communicant, **vous savez convaincre et instaurer des relations solides** avec vos clients. Dynamique, rigoureux et autonome, vous menez vos missions avec **efficacité et exigence**. Votre curiosité et votre capacité d'apprentissage rapide vous permettent d'appréhender facilement des produits techniques.
- **Maîtrise de l'anglais (courant) indispensable.**