



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-x-f-h>

## Technico-commercial (/X) F/H

### Description

#### Contexte et environnement de travail

Nous recrutons notre futur(e) technico-commercial(e) sur les départements suivants : **02 partiel – 59 partiel – 60 partiel**

Accompagné(e) par le Responsable Régional, vous serez le moteur de notre développement sur votre secteur, en portant les couleurs d'Orliman® auprès de nos clients partenaires actuels et futurs.

**En tant que technico-commercial(e), vous êtes le relais d'un travail collectif** ; votre rôle sera de développer l'activité auprès des pharmacies en transmettant notre valeur ajoutée grâce à un accompagnement durable et une expertise technique. Rejoindre Orliman, c'est prendre part à un projet d'entreprise ambitieux et humain.

Ce recrutement est ouvert dans le cadre d'une mobilité interne.

#### Vos missions :

En autonomie sur le secteur qui vous est confié, votre rôle sera :

- Développer le portefeuille client et ouvrir de nouveaux comptes ;
- Développer les ventes et mener des actions sell-in et sell-out auprès de nos clients existants ;
- Organiser votre activité et optimiser votre efficacité commerciale ;
- Assurer le reporting d'activité, analyser les données de votre secteur et établir un plan d'action ;
- Apporter expertise et conseil aux officines dans le domaine de l'orthopédie,
- Former et développer les compétences des équipes officielles ;
- Contribuer à la promotion de la marque et accroître notre notoriété sur le secteur

Pour mener à bien cette mission, des déplacements récurrents sur votre secteur sont à prévoir.

#### Et la suite ?

Un premier échange téléphonique avec **Eve**, Gestionnaire RH,  
Rencontre avec **Sébastien**, Responsable Régional et Eve,  
Échange avec **Aurélie**, Responsable RH et **Grégory**, Directeur Commercial.

### Qualifications

#### Organisme employeur

ORLIMAN

#### Type de poste

Temps plein

#### Secteur

COMMERCE DE GROS  
(COMMERCE  
INTERENTREPRISES) DE  
PRODUITS PHARMACEUTIQUES

#### Lieu du poste

59606, VALENCIENNES,  
VALENCIENNES, France

#### Salaire de base

51000 € - **Salaire de base**  
75000 €

#### Date de publication

24 décembre 2025 à 18:03

#### Valide jusqu'au

23.01.2026

## Pour que ça matche ?

Vous disposez **d'une expérience confirmée** en tant que technico-commercial(e) au sein d'une PME. Une expérience dans un environnement pharmaceutique serait un plus.

**Vous aimez les challenges, vous avez à cœur de développer votre secteur**, vous êtes doté d'un véritable tempérament de négociateur et savez travailler en autonomie.

Vous êtes **organisé** (préparation de rendez-vous, agenda, compte-rendu, tableaux de suivi...) et efficace, vous maîtrisez les outils bureautiques (Word, Excel) et informatiques (CRM).

**La satisfaction client est au centre de vos préoccupations**, vous êtes reconnu(e) pour vos capacités d'analyse, de résilience, et votre réactivité.

Au-delà du parcours et des compétences, nous sommes attachés à la personnalité :

- **Enthousiaste et convivial(e)**, vous disposez d'une facilité d'adaptation dans un environnement en évolution ;
- **Audacieux(se)**, vous souhaitez inscrire votre empreinte dans le développement de l'entreprise et au sein d'un collectif.

Rejoignez – nous !

Au travers de ses recrutements, Orliman cultive une politique en faveur de la diversité, de l'égalité professionnelle et de l'emploi des travailleurs handicapés.