



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-x-f-h>

Technico-commercial (/X) F/H

Description

Contexte et environnement de travail

Nous recrutons notre futur(e) technico-commercial(e) sur les départements suivants : **02 partiel – 59 partiel – 60 partiel**

Accompagné(e) par le Responsable Régional, vous serez le moteur de notre développement sur votre secteur, en portant les couleurs d'Orliman® auprès de nos clients partenaires actuels et futurs.

En tant que technico-commercial(e), vous êtes le relais d'un travail collectif ; votre rôle sera de développer l'activité auprès des pharmacies en transmettant notre valeur ajoutée grâce à un accompagnement durable et une expertise technique. Rejoindre Orliman, c'est prendre part à un projet d'entreprise ambitieux et humain.

Ce recrutement est ouvert dans le cadre d'une mobilité interne.

Vos missions :

En autonomie sur le secteur qui vous est confié, votre rôle sera :

- Développer le portefeuille client et ouvrir de nouveaux comptes ;
- Développer les ventes et mener des actions sell-in et sell-out auprès de nos clients existants ;
- Organiser votre activité et optimiser votre efficacité commerciale ;
- Assurer le reporting d'activité, analyser les données de votre secteur et établir un plan d'action ;
- Apporter expertise et conseil aux officines dans le domaine de l'orthopédie,
- Former et développer les compétences des équipes officinales ;
- Contribuer à la promotion de la marque et accroître notre notoriété sur le secteur

Pour mener à bien cette mission, des déplacements récurrents sur votre secteur sont à prévoir.

Et la suite ?

Un premier échange téléphonique avec **Eve**, Gestionnaire RH,
Rencontre avec **Sébastien**, Responsable Régional et Eve,
Échange avec **Aurélie**, Responsable RH et **Grégory**, Directeur Commercial.

Qualifications

Organisme employeur

ORLIMAN

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
PRODUITS PHARMACEUTIQUES

Lieu du poste

59606, VALENCIENNES,
VALENCIENNES, France

Salaire de base

51000 € - **Salaire de base**
75000 €

Date de publication

24 décembre 2025 à 18:03

Valide jusqu'au

23.01.2026

Pour que ça matche ?

Vous disposez **d'une expérience confirmée** en tant que technico-commercial(e) au sein d'une PME. Une expérience dans un environnement pharmaceutique serait un plus.

Vous aimez les challenges, vous avez à cœur de développer votre secteur , vous êtes doté d'un véritable tempérament de négociateur et savez travailler en autonomie.

Vous êtes **organisé** (préparation de rendez-vous, agenda, compte-rendu, tableaux de suivi...) et efficace, vous maîtrisez les outils bureautiques (Word, Excel) et informatiques (CRM).

La satisfaction client est au centre de vos préoccupations , vous êtes reconnu(e) pour vos capacités d'analyse, de résilience, et votre réactivité.

Au-delà du parcours et des compétences, nous sommes attachés à la personnalité :

- **Enthousiaste et convivial(e),** vous disposez d'une facilité d'adaptation dans un environnement en évolution ;
- **Audacieux(se),** vous souhaitez inscrire votre empreinte dans le développement de l'entreprise et au sein d'un collectif.

Rejoignez – nous !

Au travers de ses recrutements, Orliman cultive une politique en faveur de la diversité, de l'égalité professionnelle et de l'emploi des travailleurs handicapés.