



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commerciale-bilingue-japonais-f-h-4>

Technico-Commercial(e) bilingue japonais F/H

Description

Cabinet de recrutement international, recherche un(e) Technico-Commercial(e) bilingue japonais F/H pour l'un de nos clients.

1) Entreprise :

Petite filiale française d'un groupe international spécialisé dans la fabrication de produits cosmétiques (composants).

2) Missions :

- Visiter les clients (fabricants des produits finis),
- Comprendre les besoins des clients et discuter des solutions possibles y compris la partie technique,
- Collaborer avec le service R&D du groupe, les usines du groupe et le service réglementation,
- Présenter les produits et les échantillons,
- Etablir des devis, Mener les négociations commerciales,
- Développer le portefeuille client actuel en Europe,
- Identifier des clients cibles et en prospector de nouveaux,
- Suivre les commandes,
- Visiter régulièrement l'usine en France,

- Etudier les tendances du marché en Europe (évolution technique, stratégie des fabricants des produits finis, concurrents, clients potentiels, comportement des consommateurs, etc.),
- Participer aux salons professionnels en Europe,
- Rédiger des reporting régulièrement.

Organisme employeur
HIGH BRIDGE & CO

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
France

Salaire de base
50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication
6 janvier 2025 à 16:07

Valide jusqu'au
05.02.2025

3) Contrat : CDI

4) Date d'embauche : au cours de l'année 2024

5) Salaire annuel brut : de 50 à 70K € + Commission selon CA

Qualifications

Formation :

- Bac + 3/4/5.

Expérience :

- 5 ans min d'expérience professionnelle dans le secteur cosmétique.
- Expérience commerciale (B to B).
- Expérience dans une structure japonaise très appréciée.

Langues :

- japonais : niveau bilingue
- français : courant exigé
- anglais : niveau intermédiaire minimum

Autres :

- Excellent relationnel, Sens de la négociation, Esprit commercial
- Déplacements à prévoir