



<https://latribunelibre.com/emploi/technico-commercial-formation-continue-f-h-2>

Technico-Commercial(e) – Formation Continue F/H

Description

MISSIONS ET ACTIVITES

Dans l'objectif de la promotion et de la commercialisation de son offre de formation continue, le

Collège d'Ingénierie renforce son équipe de développement.

Six personnes sont mobilisées actuellement sur des missions de marketing, conception pédagogique, communication, développement et, nous recherchons un(e) :

Technico-Commercial(e) – Formation Continue

Le (la) Technico-Commercial(e) aura pour missions de développer le chiffre d'affaires formation continue du Collège d'Ingénierie et plus largement celui des différents partenaires du projet sur le périmètre suivant :

- Offre de formation continue orientée notamment sur les thématiques décarbonation, économie circulaire et numérique responsable,
- Tout type d'entreprises (privées, publiques) et tout secteur d'activité.

Les principales activités consisteront à :

- Identifier et contacter les entreprises, institutions publiques et privées pour promouvoir l'offre de formations pour les Transitions essentiellement techniques et scientifiques,
- Mener avec les équipes du centre de compétences et des écoles partenaires des sessions d'information, des conférences, et des webinaires pour commercialiser l'offre,
- Analyser les besoins des clients afin de proposer et vendre des solutions de formation interentreprises ou sur-mesure,
- Assurer un suivi régulier des clients, et de garantir leur satisfaction afin de développer des relations durables,
- Assurer un reporting des actions et des taux de transformation,
- Travailler en étroite collaboration avec les équipes pédagogiques et techniques pour concevoir des formations répondant aux attentes du marché.

Le poste proposé sera rattaché fonctionnellement et basé à la **Direction Formation Continue de l'Ecole des Mines de St Etienne**.

Qualifications

PROFIL RECHERCHE :

Formation :

Organisme employeur

INSAVALOR

Type de poste

Temps plein

Secteur

RECHERCHE-DÉVELOPPEMENT
EN AUTRES SCIENCES
PHYSIQUES ET NATURELLES

Lieu du poste

42218, ST ETIENNE, ST
ETIENNE, France

Salaire de base

36000 € - Salaire de base
40000 €

Date de publication

27 octobre 2025 à 10:03

Valide jusqu'au

26.11.2025

Bac+3 à bac+5 en domaine technique ou scientifique ou en commerce avec une appétence marquée pour les sujets techniques.

Expérience :

Expérience réussie en vente B2B, idéalement dans le secteur de la formation continue, ou des services aux entreprises.

Compétences clés :

- Excellente capacité à vulgariser des concepts techniques pour des publics variés
- Sens du relationnel, écoute active et force de conviction
- Culture du résultat
- Autonomie, organisation et goût pour le terrain
- Maîtrise des outils CRM et des techniques de prospection et de négociation
- Communication et travail en équipe

Atouts différenciants :

Connaissance des enjeux de la formation professionnelle, réseau dans l'industrie ou la recherche, expérience en ingénierie pédagogique