



<https://latribunelibre.com/emploi/un-commercial-developpement-clientele-boulangerie-artisanale-bio-f-h>

Un Commercial Développement clientèle Boulangerie Artisanale BIO F/H

Organisme employeur
Minoterie Suire

Description

Vous êtes attiré(e) par l'artisanat ? Le commerce B to B ? La Bio ? Vous appréciez un bon pain Bio au levain, un pain au chocolat croustillant ou un savoureux sandwich à grignoter entre deux clients ? Vous avez à cœur d'accompagner et de faire réussir vos clients ? Et vous avez le souhait de rejoindre une équipe dynamique au sein d'une structure familiale ? Alors, vous êtes au bon endroit !

Depuis plusieurs générations, **La Minoterie Suire** produit des farines de qualité à partir de céréales issues de l'agriculture biologique, en lien étroit avec les agriculteurs locaux. Engagée dans une démarche de filière, la Minoterie accompagne les artisans boulangers soucieux de proposer des pains savoureux, sains et responsables. Dans le cadre de notre développement, nous recherchons :

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS
HOLDING

Lieu du poste
91315, ITTEVILLE, ITTEVILLE,
France

Date de publication
23 septembre 2025 à 17:09

Un Commercial Développement clientèle Boulangerie Artisanale BIO – H/F

Valide jusqu'au
23.10.2025

Directement rattaché(e) au Responsable Commercial, vous développerez notre clientèle sur la zone Nord Est de la France sur l'Ile-de-France.

Pour commencer, 7 choses à savoir :

- Vous prospecterez et développerez un portefeuille de clients Boulangers Artisans BIO
- Vous serez à l'écoute des besoins des artisans et leur proposerez des solutions adaptées (gamme de farines, accompagnement technique, logistique)
- Vous promouvrez les engagements de la Minoterie Suire (filière locale, transparence, agriculture bio)
- Vous participerez à des salons, portes ouvertes, événements professionnels
- Vous contribuerez activement à la stratégie commerciale de l'entreprise en lien avec la Direction
- Vous assurerez un suivi régulier des clients et entretiendrez une relation de confiance sur le long terme
- Vous accompagnerez les équipes commerciales et transversales pour pousser les farines Bio

Alors, si vous avez envie d'en savoir un peu plus, que vous avez une première expérience réussie sur un poste similaire. Vous êtes passionné par l'univers de la boulangerie artisanale et la bio et que vous souhaitez renforcer notre présence sur le terrain ? Contactez notre équipe RH !

- CDI à temps complet
- Expérience en développement commercial BtoB, idéalement dans l'agroalimentaire ou le secteur artisanal
- Excellente connaissance du monde de la boulangerie ou appétence forte les

filières vertueuses et Bio

- Statut : Cadre
- Une rémunération fixe sur 13 mois + variable selon objectifs
- Outils professionnels (véhicule, téléphone, etc.)
- Participation aux bénéfices
- Déplacements réguliers à prévoir sur l'Est de la France

Qualifications

- Expérience en développement commercial BtoB, idéalement dans l'agroalimentaire ou le secteur artisanal
- Excellente connaissance du monde de la boulangerie ou appétence forte les filières vertueuses et Bio