



<https://latribunelibre.com/emploi/une-commercial-itinerant-distribution-automobile-nord-f-h-2>

Un(e) Commercial Itinérant Distribution Automobile Nord – F/H

Description

- Sous la responsabilité du directeur commercial, vous intégrez une équipe au plus proche de nos clients. Vous êtes le premier interlocuteur de nos clients dans le domaine de la fourniture de pièces détachées automobile.
- Vous commercialisez la gamme de produits auprès d'une clientèle B2B composée de garages et MRA. Vous développez votre portefeuille clients sur 11 départements (prévoir quelques découchages dans l'année).
- MISSIONS
- Véritable partenaire technique, vous développez la vente des produits et services de l'entreprise en apportant à nos clients conseils et accompagnement.
- Vous travaillez en étroite collaboration avec le personnel sédentaire pour assurer la bonne transmission des informations et garantir la transformation des offres.
- Vous apportez des informations techniques et assurez un rôle de conseil sur les produits distribués.
- Vous organisez votre activité commerciale, visitez votre clientèle selon le plan d'activité commercial défini.
- Vous participez à la force de vente et effectuez un travail régulier de relance, de prospection et de sélection de nouveaux clients afin d'élargir votre portefeuille.
- Vous traitez les réclamations dans le respect de la relation commerciale.

Qualifications

- De formation commerciale (type BTS NDRC), vous avez une expérience de 3 ans minimum dans la vente BtoB de produits destinés au secteur automobile/moto (constructeurs, équipements et fabricants, distributeurs...).
- Vous avez une expérience similaire dans la vente itinérante.
- Vous êtes d'un naturel curieux et passionné par le monde de l'automobile/moto.
- Votre relationnel, vos qualités d'écoute et votre expertise technique seront vos meilleurs atouts pour garantir la satisfaction de vos clients et faire grandir votre portefeuille.
- La compétence technique est au cœur de notre métier. Vous élargirez votre culture technique à toutes nos gammes de produits (mécanique, pneumatique, hydraulique, mécatronique ,...) et services.
- Pour ce faire, vous serez formé par notre groupe et serez appuyé par le soutien de vos collègues.

Organisme employeur
CAPOLEA

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES)
D'ORDINATEURS,
D'ÉQUIPEMENTS
INFORMATIQUES
PÉRIPHÉRIQUES ET DE
LOGICIELS

Lieu du poste
80021, AMIENS, AMIENS, France

Salaire de base
45000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication
7 janvier 2025 à 08:06

Valide jusqu'au
06.02.2025