



<https://latribunelibre.com/emploi/une-manager-commerciale-a-bayonne-pyrenees-atlantiques-64-x-f-h>

## Un(e) Manager Commercial(e) à Bayonne-Pyrénées-Atlantiques (64) /X F/H

### Description

#### ÊTRE MANAGER COMMERCIAL(E) CHEZ LOCAL.FR, C'EST :

- **Être le manager, le coach, le leader d'une équipe de 3 à 6 commerciaux terrain.**
- Recruter, accompagner, encadrer, évaluer et faire monter en compétences ses collaborateurs dans le but d'atteindre et dépasser les objectifs.
- Challenger votre équipe à la prospection active de contacts clients. (pige, prospection téléphonique, parrainage etc)
- Développer son activité comme un réel centre de profits, en démarchant et concrétisant les ventes auprès d'une **clientèle B2B** à fidéliser.
- Suivre l'activité de votre équipe via l'outil CRM (SalesForce).
- **Et tout ça, sans perdre le contact avec le terrain en réalisant vos propres ventes !**

En clair, vous serez le véritable adjoint du ou de la directrice d'agence

**Organisme employeur**  
Local.fr

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ÉDITION DE RÉPERTOIRES ET DE FICHIERS D'ADRESSES

**Lieu du poste**  
64102, BAYONNE, BAYONNE, France

**Salaire de base**  
45000 € - **Salaire de base**  
75000 €

**Date de publication**  
16 octobre 2025 à 13:05

**Valide jusqu'au**  
15.11.2025

### Qualifications

#### VOUS ÊTES LA PERSONNE QU'IL NOUS FAUT SI...

- **Vous êtes un véritable manager de proximité**, animé(e) par un fort esprit d'équipe. Vous êtes reconnu(e) pour votre énergie et votre capacité à entraîner vos équipes à se dépasser pour atteindre des objectifs exigeants.
- **Vous avez une première expérience professionnelle réussie dans le management de commerciaux terrain est nécessaire pour ce poste. (2 ans minimum).**
- Vous êtes force de proposition et de progrès, vous partagez votre expertise et la mettez au service des collaborateurs de vos équipes.
- Vous êtes désireux(se) de transmettre **vos valeurs, de challenge et de conquête** dans une logique de développement commercial.
- Vous êtes **un homme ou une femme de terrain**, spécialiste de la vente en cycle court,
- Vous avez gardé une âme de commercial(e) chasseur(euse) désireux (se) de dépasser les objectifs qui vous sont fixés
- Vous êtes force de proposition et de progrès, vous partagez votre expertise et la mettez au service des collaborateurs de vos équipes.
- Vous êtes désireux(se) de transmettre **vos valeurs, de challenge et de conquête** dans une logique de développement commercial.