



<https://latribunelibre.com/emploi/une-manager-commerciale-a-reims-51-f-h>

Un(e) Manager Commercial(e) à Reims (51) F/H

Description

ÊTRE MANAGER COMMERCIAL(E) CHEZ LOCAL.FR, C'EST :

- Être le manager, le coach, le leader d'une équipe de 3 à 6 commerciaux terrain.
- Recruter, accompagner, encadrer, évaluer et faire monter en compétences ses collaborateurs dans le but d'atteindre et dépasser les objectifs.
- Challenger votre équipe à la prospection active de contacts clients (pige, prospection téléphonique, parrainage etc).
- Développer son activité comme un réel centre de profits, en démarchant et concrétisant les ventes auprès d'une **clientèle B2B** à fidéliser.
- Suivre l'activité de votre équipe via l'outil CRM (SalesForce).
- **Et tout ça, sans perdre le contact avec le terrain en réalisant vos propres ventes !**

En clair, vous serez le véritable adjoint du ou de la directrice d'agence.

Qualifications

VOUS ÊTES LA PERSONNE QU'IL NOUS FAUT SI...

- **Vous êtes un véritable manager de proximité**, animé(e) par un fort esprit d'équipe. Vous êtes reconnu(e) pour votre énergie et votre capacité à entraîner vos équipes à se dépasser pour atteindre des objectifs exigeants.
- **Vous avez une première expérience professionnelle réussie dans le management de commerciaux terrain, nécessaire pour ce poste (2 ans minimum).**
- Vous êtes force de proposition et de progrès, vous partagez votre expertise et la mettez au service des collaborateurs de vos équipes.
- Vous êtes désireux(se) de transmettre **vos valeurs, de challenge et de conquête** dans une logique de développement commercial.
- Vous êtes **un homme ou une femme de terrain**, spécialiste de la vente en cycle court.
- Vous avez gardé une âme de commercial(e) chasseur(euse) désireux(se) de dépasser les objectifs qui vous sont fixés.

Organisme employeur

Local.fr

Type de poste

Temps plein

Secteur

ÉDITION DE RÉPERTOIRES ET DE FICHIERS D'ADRESSES

Lieu du poste

51454, REIMS, REIMS, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
75000 €

Date de publication

9 janvier 2026 à 12:03

Valide jusqu'au

08.02.2026