



<https://latribunelibre.com/emploi/une-sales-development-representative-f-h>

Un(e) Sales Development Representative F/H

Description

Développer vos compétences au sein d'une équipe humaine et dynamique, contribuer à des missions passionnantes permettant de prévenir et de maîtriser les risques, ça vous tente ?

Apave recherche un(e) Sales Development Representative H/F, en CDI à Charenton-le-Pont(94), pour WeUp Learning Filiale du Groupe Apave spécialisée dans les activités de digitalisation de la formation professionnelle. WeUp Learning accompagne les clients dans la définition et la mise en place de solutions de formations sur mesure, ludiques, innovantes, opérationnelles et engageantes (Module e-learning, Blended-learning, Mooc/Cooc, Game learning, ...).

Rattaché(e) à la direction, vous contribuerez directement au développement de l'agence. De la prospection au closing, vous serez présent(e) tout au long du processus de vente.

Concrètement, en quoi consiste votre quotidien ?

Après votre parcours d'intégration, vous serez amené(e) à réaliser plusieurs missions :

Développer la stratégie Outbound pour identifier les prospects,
Contacter les prospects et une clientèle composée de grands comptes et de PME,
Obtenir des rendez-vous,
Suivre les prospects jusqu'à la clôture du deal,
Assurer la promotion de l'offre, en lien avec l'ensemble des expertises du Groupe,
Vendre des solutions à forte valeur ajoutée, en restant à l'écoute des besoins pédagogiques, techniques et fonctionnels des clients et prospects.

Choisissez-nous !

En rejoignant Apave, vous intégrez plus qu'un groupe : vous prenez part à une histoire où la force du collectif est une réalité, où la notion d'accompagnement s'exprime au quotidien, pour que chacun trouve naturellement sa place.

Parce que chez Apave, nous considérons nos différences comme une richesse que nous mettons chaque jour au service de missions à forte utilité sociale.

Nous rejoindre, c'est :

- * Prendre du plaisir dans le travail et développer votre carrière. Nous vous proposons une diversité de missions loin de la routine, un programme de formation complet tout au long de votre parcours, et des possibilités de mobilité interne au sein du Groupe
- * Bénéficier d'avantages : Le télétravail autorisé après la période d'intégration, RTT, Mutuelle, ticket restaurant...

Localisation du poste : Charenton-le-Pont (94)

Qualifications

Parlons de vous !

Organisme employeur

Apave

Type de poste

Temps plein

Secteur

EDITION DE LOGICIELS
APPLICATIFS

Lieu du poste

94018, CHARENTON LE PONT,
CHARENTON LE PONT, France

Date de publication

29 août 2024 à 17:06

Valide jusqu'au

28.09.2024

* D'abord, votre cursus

Vous êtes diplômé d'une formation en commerce ou en marketing digital et vous justifiez d'une expérience d'au moins 6 mois en Sales.

* Ensuite, vos compétences, vos qualités personnelles.

Vous êtes motivé à passer très rapidement de SDR à BDR

Vous savez travailler en autonomie

Vous avez un excellent relationnel et une communication irréprochable tant à l'oral qu'à l'écrit

Vous avez déjà utilisé des outils de prospection et vous n'avez pas peur de décrocher le téléphone

Compétences en anglais attendus (lu et parlé).

Une connaissance et/ou formation en marketing digital serait un plus.

Localisation du poste : Charenton-le-Pont (94)

Cette description correspond à votre profil ? Nous sommes faits pour nous entendre !

À partir de maintenant, comment ça se passe ?

1. Faites-vous connaître. Postulez.
2. Vous avez attiré notre curiosité ? Nous vous contactons pour un 1er échange.
3. Nous souhaitons poursuivre ensemble ? Des entretiens opérationnels techniques et RH vous attendent.
4. Bienvenue ! Notre collaboration va commencer, hâte de vous retrouver !