



<https://latribunelibre.com/emploi/zone-manager-rhone-alpes-f-h>

Zone Manager Rhône-Alpes F/H

Description

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons un(e) Zone Manager sur le secteur Rhône-Alpes (1, 74, 73, 38).

Il/elle aura en charge d'assurer les missions suivantes :

1. FEUILLE DE ROUTE / PLAN D' ACTIONS / SUIVI D' ACTIVITE

- Sur la base d'une analyse, construire une feuille de route annuelle et un plan d'action mis à jour tous les quadrimestres
- Sur la base des visites effectuées et de l'actualité, planifier les rendez-vous et préparer les visites
- Faire un point mensuel avec les Chefs de Région sur les résultats en signalant les points d'alerte
- Garantir l'application de la politique Conformité

2. ANIMATION DU PLAN D' ACTION CLIENT

- Définir des points fixes avec les différents acteurs des concessions
- Communiquer tous les mois au Distributeur les données chiffrées du financement, un état d'avancement des objectifs et le reste à faire en identifiant les actions correctives
- Déployer et suivre les animations et challenges
- Effectuer des points réguliers avec le DAF sur la situation financière, les besoins, les encours, les frais financiers de l'activité bancaires, les flux
- Recueillir les expressions de besoin pour préparer le Comité de Crédit et relayer les informations pertinentes
- Préparer et faire signer la Convention de Partenariat quadrimestrielle

3. DEPLOYER LA POLITIQUE COMMERCIALE DE L'ENTREPRISE

- Relayer sur le terrain la politique de l'entreprise en faisant passer les messages importants
- Mener les actions pour appuyer le lancement d'un nouveau produit, de nouvelles offres, de nouveaux marchés
- Promouvoir les opérations commerciales
- Animer, informer et former les équipes de vente (coachings individuels, interventions aux rapports des ventes...)
- Travailler en relation avec les Fleet Managers pour construire des plans d'action communs
- Echanger avec nos interlocuteurs des marques, sur l'actualité du réseau et des marques, pour développer la relation commerciale avec les Distributeurs
- Relayer dans le réseau les supports commerciaux

4. FORMATION ET COACHING DU RESEAU

5. ASSURER L'INTERFACE ENTRE VWFS ET LE RESEAU - INTERLOCUTEUR PRIVILEGIE

A propos de l'entreprise

Organisme employeur

Newnet3D

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste

74010, ANNECY, ANNECY, France

Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**

60000 €

Date de publication

1 octobre 2025 à 17:06

Valide jusqu'au

31.10.2025

Volkswagen Financial Services accompagne depuis plus de trente ans le développement des marques du groupe Volkswagen – Volkswagen, Audi, Seat, Cupra, Skoda et Volkswagen Utilitaires – et de leurs réseaux de distributeurs. Nous jouons ainsi le rôle de vecteur de mobilité pour nos clients finaux, particuliers ou entreprises, en mettant à leur disposition une gamme complète de solutions de financement et de location, ainsi que des prestations et assurances complémentaires adaptées aux besoins des clients.

Qualifications

A propos du profil recherché

- Formation initiale bac+4/5 orientée Commerce et/ou Vente
- Vous bénéficiez d'une expérience significative dans l'animation de réseau, idéalement au sein d'autres captives ou d'autres établissements financiers
- Vous êtes profondément orienté client et orienté solutions. Vous maîtrisez les techniques de vente. Vous êtes reconnu pour votre réactivité et vos capacités d'analyse.